

La Coopérative Agricole de Céréales (CAC) est depuis 1947 une entreprise coopérative dont la vocation est d'assurer le développement économique et le revenu de ses adhérents agriculteurs. Elle occupe une place prépondérante dans le paysage agricole alsacien et fédère 3 600 adhérents agriculteurs dans les secteurs des céréales, de l'élevage (nutrition animale et collecte d'animaux), de la viticulture, et des cultures spécialisées (vigne, arboriculture, maraîchage et espaces verts). La CAC exerce ses métiers de collecte et d'agrofournitures, réalise 150 M€ de Chiffre d'affaires et compte 150 salariés, 26 centres de collecte, 21 magasins d'approvisionnement dont 4 en cultures spécialisées.

Elle conseille, accompagne les agriculteurs dans la conduite de leurs cultures et investit dans l'expérimentation et la recherche de nouvelles solutions agronomiques dans une logique de performance et de respect des ressources naturelles.

La CAC compte parmi ses filiales, la société HORMALYS spécialisée dans la distribution d'agrofournitures à destination des maraîchers, horticulteurs, arboriculteurs, paysagistes et collectivités.

Dans le cadre de son **développement, la société HORMALYS recrute un TECHNICO-COMMERCIAL H/F en agrofournitures (secteur géographique 67/68).**

Missions :

Rattaché(e) à l'animateur des ventes HORMALYS, et en collaboration avec l'ensemble de l'équipe commerciale, vous aurez en charge la fidélisation, le développement commercial et la prospection d'un portefeuille d'adhérents sur votre secteur. Le développement de ce dernier nécessitera une forte part de prospection pendant les 3 premières années.

Au contact permanent du terrain, vous serez notamment chargé(e) de :

- participer à la mise en œuvre de la stratégie commerciale ;
- accompagner techniquement, suivre et conseiller les adhérents ;
- commercialiser les produits d'agrofournitures (protection phytosanitaire, fertilisation, plasticulture, plants et semences...) et de services ;
- présenter et de promouvoir l'offre ;
- mettre en place et développer des outils d'aide à la décision, de nouvelles technologies.

Profil recherché :

Vous justifiez impérativement d'une formation supérieure en agriculture et/ou en horticulture et êtes passionné(e) par les enjeux agricoles actuels et futurs.

Vous disposez idéalement d'une première expérience terrain dans le maraîchage et/ou l'horticulture. Grâce à votre excellent contact et votre sens du service clients, vous avez à votre actif de vraies réussites commerciales. Vous maîtrisez les outils informatiques et de communication et possédez des capacités rédactionnelles.

Esprit d'initiative, autonomie et sens des responsabilités sont des qualités que l'on vous reconnaît. La possession du permis B est exigée, celle du certiphyto appréciée.

L'absence d'horaires fixes et les nombreux déplacements rendent nécessaire une grande disponibilité.

Conditions :

La prise de fonction est souhaitée dès que possible. Poste CDI à temps complet. La rémunération sera fonction de votre expérience.

Envoyer votre candidature (LM, CV, Photo et prétentions) par courrier à la Coopérative Agricole de Céréales, à l'attention de Madame la Secrétaire Générale, 10 rue Lavoisier CS 91207, 68012 COLMAR CEDEX. Les candidatures peuvent aussi nous être transmises par courriel au format « WORD » ou « PDF » à recrutement@cac68.fr (Référence : Technico-commercial H/F Réf 160517 HOR). Confidentialité assurée.